

# Bloco de Condições: Campos

A aba **Campos** permite criar verificações com base em **campos personalizados** do **lead ou do negócio**, que são preenchidos manualmente, por integração externa ou dinamicamente ao longo do fluxo.

## Campo com valor igual

Verifica se um campo possui exatamente um valor específico.

Exemplo:

Se o campo “Origem” for igual a , siga por um fluxo de leads sociais.

☐ Ideal para segmentações diretas com base em campanhas, canais ou respostas do usuário.

---

## Campo contém valor

Verifica se um campo **contém** um determinado valor, mesmo que parcialmente.

Exemplo:

Se o campo “Mensagem recebida” contiver a palavra “promoção”, acione um bloco com ofertas.

☐ Ótimo para buscas por trechos de frases, tags ou palavras-chave em integrações via texto.

---

## Campo possui valor

Verifica se o campo **está preenchido** com qualquer valor (não importa o que seja).

☐ Muito útil para verificar se uma variável esperada já está registrada antes de prosseguir com o fluxo.

---

## Campo possui um valor entre dois valores

Verifica se o valor numérico de um campo está dentro de uma faixa definida.

Exemplo:

Se o campo “Orçamento” estiver entre 1000 e 5000, enviar opções de produtos compatíveis.

☐ Perfeito para trabalhar com **valores numéricos**, como faixas de preço, idade, quantidade, pontos, etc.

---

#### ☐ **Dica avançada:**

Você pode usar **qualquer parâmetro disponível no sistema** — desde campos padrão como “Nome do lead”, até **dados capturados via entrada HTTP**, como valores vindos de Webhooks ou APIs. Basta que o dado esteja acessível no fluxo para que a condição funcione corretamente.

---

Revision #1

Created 7 April 2025 07:29:40 by Thays Oliveira

Updated 7 April 2025 07:39:06 by Thays Oliveira